

Wir sind ein aufstrebendes Beratungsunternehmen im Bereich facility management, mit Sitz in Gersthofen bei Augsburg, und suchen DICH zur Verstärkung unseres Teams als

## **Business Development Manager (m/w/d)** **(Vollzeit 40 Stunden/Woche)**

### **Mehr als ein Job – das bieten wir dir:**

- Absolut flexible Arbeitszeiten – im Büro oder im Homeoffice – wir vertrauen dir!
- Auch Teilzeit mit mindestens 30 Wochenstunden ist möglich
- Erholung ist wichtig - von uns gibt es dafür 30 Tage Jahresurlaub
- Leistungsorientierte Vergütung
- Ein aufstrebendes Team und interessante, abwechslungsreiche Aufgaben
- Eine absolut zukunftssichere Branche
- Eine moderne Unternehmenskultur. Nichts ist beständiger als Veränderung – wir entwickeln uns laufend weiter und sind für deine Ideen offen
- In unserem Jour fixe und Team-Workshops tauschen wir uns regelmäßigen aus
- Ein moderner Arbeitsplatz in Gersthofen mit entsprechendem Equipment
- Eine intensive Einarbeitung
- Wir unterstützen dich mit interessanten und wertigen Fortbildungsmaßnahmen
- Kostenlose Getränke am Arbeitsplatz
- Weitere Benefits, darüber lass uns persönlich sprechen

### **Bei uns kannst du etwas bewegen:**

- Du begleitest die Ausschreibungsverfahren verschiedener Art und bist für unsere Kunden DER/DIE Ansprechpartner/in. Gemeinsam mit unserem Geschäftsführer und unserem Juniorberater bildest du das Berater-Team für unsere Kunden und nimmst auch Vor-Ort-Termine wahr.
- Du entwickelst Ausschreibungsunterlagen für die Vergabe von Reinigungsleistungen und erfasst diese in den gängigen Online Vergabeportalen
- Du erstellst hierfür umfangreiche Preiskalkulationen in Excel
- Du kommunizierst mit unseren Kunden professionell auf Augenhöhe über alle Kommunikationskanäle und unterstützt auch im Bereich Customer Growth
- Du bereitest unsere individuellen Kundenangebote vor
- Du unterstützt uns bei der Einführung eines Kalkulations-Tools und entwickelst dieses laufend weiter
- Gemeinsam mit dem Team befasst du dich regelmäßig mit der Weiterentwicklung unserer Leistungen und Geschäftsfelder

**Dein Profil:**

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und bereits einige Jahre fundierte Berufserfahrung
- Ein Studium bzw. eine Weiterbildung – gerne mit kommunalem oder betriebswirtschaftlichem Schwerpunkt bzw. Facility Management - ist von Vorteil, aber kein Muss.
- Gute EDV-Kenntnisse sind für dich selbstverständlich, du hast Spaß an Zahlen und Kalkulationen und bist fit in Excel
- Eine genaue Arbeitsweise und die Umsetzung von vergaberechtlichen Grundlagen sind genau dein Ding
- Zuverlässigkeit und Verbindlichkeit sowie ein professionelles Auftreten beim Kunden sind für dich selbstverständlich
- Du arbeitest gerne im Team, löst Aufgaben aber trotzdem selbstständig und übernimmst gerne Verantwortung

Weitere Informationen findest du unter **[www.cleansolution-gmbh.de](http://www.cleansolution-gmbh.de)**

Lass uns gemeinsam durchstarten! Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an [s.brandmeyr@cleansolution-gmbh.de](mailto:s.brandmeyr@cleansolution-gmbh.de)

**Hast du vorab Fragen? Dann rufe uns gerne an.**

**Dein Ansprechpartner:**

Stefan Brandmeyr  
Geschäftsführender Gesellschafter  
Tel. 0821/4207189-0  
[s.brandmeyr@cleansolution-gmbh.de](mailto:s.brandmeyr@cleansolution-gmbh.de)